

Watt sind Nationalpark-Partner?

Wir ...

- ... sind Botschafter des Nationalparkt Wattenmeer.
- ... haben uns zur freiwilligen Selbstverpflichtung zum Schutz unserer Natur entschlossen.
- ... erfüllen Kriterien, die Ihnen einen umweltschonenden und erlebnisreichen Urlaub im Nationalpark Wattenmeer garantieren.
- ...sind Qualitätsanbieter Ihre Wünsche liegen uns am Herzen.
- ... sind regional engagiert und motiviert.
- ... verstehen uns als Botschafter des Nationalpark-Gedankens.
- ... beraten freundlich und kompetent in Sachen Nationalpark.

Folie der IHKo



Vergaberat

Entstehung

- 2003: Projektstart mit kleiner Initiativgruppe unter Mitwirkung der Insel- und Halligkonferenz
- 2006 Gründung Vergaberat als Steuergruppe
- 2007 Projektphase mit Förderung durch BINGO (Antrag über IHKo)
- 2013 Projekt "Erweiterung der Nationalpark-Partnerschaften" (z.B. Kategorien) bei BINGO (Antrag über IHKo)
- Aktive Beteiligung durch die Insel- und Halligkonferenz bis heute

Aufgaben

Unabhängiges Organ, das über die Zertifizierung der Partner, Marketingaktivitäten sowie sämtliche weiteren Aspekte rund um das Nationalpark-Partner-Projekt entscheidet und die Nationalparkverwaltung berät.

Folie der IHKo



Vergaberat



Mitglieder und ihre Vertreter im Vergaberat (jeweils 8)

- Insel- und Halligkonferenz: Heike Hinrichsen (Matthias Piepgras)
- Nationalpark-Partner:
 - Betriebe: Katja Just (Marcus Jessen)
 - Betriebe: Godber Kraas (Sigrun Musielak)
 - Nordsee Tourismus Service GmbH: Annika Hansen (Malte Keller)
 - Naturschutzverbände: Anja Szczesinski (Vorsitzende) (Sibylle Stromberg)
 - Nationalpark-Wattführer: Walther Petersen-Andresen (Werner Mansen)
- Nationalparkverwaltung:
 - Christiane Gätje (Maike Otten)
- Matthias Kundy (Anne Segebade)









Nationalpark-Partnerschaft

Partner Nationalpark Wattenmeer





- Watt- und Gästeführer/innen (59+6/10)
- Hotel (14), Ferienwohnung (16), Gruppenunterkunft (9)
- Campingplätze (2)
- Tourismusorganisationen (15)
- NP-Infoeinrichtungen, Galerien und Museen (15)
- Naturschutzverbände (9)
- Reedereien (6)
- Kommunen (7)
- Restaurant (5)
- Freizeittouristische Attraktionen (4)
- Reiseveranstalter (3)
- Eisenbahn-Gesellschaften (3)
- Landwirtschaft m. Direktvermarktung (3)
- Radverleihe (2)

















25 neue Nationalpark-Partner seit 2017

Partner





- Gasthaus Hilligenley, Hallig Langeneß
- Pharisäerhof, Nordstrand
- Jugendherberge Wittdün
- Campingplatz Pellworm
- Schankwirtschaft Smeerkrog, Uelvesbüll
- Naturkundemuseum Niebüll
- Landwirtschaftlicher Betrieb Frerk Petersen, Arlewatt
- Hockmannshof, Humptrup
- Gemeinde Witzwort
- Paulsen's Landhotel und Restaurant, **Bohmstedt**
- Nordsee-Akademie Leck
- Café Hoolstill, Reußenköge

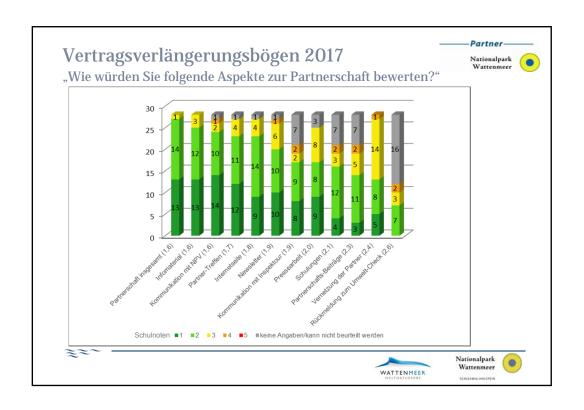
- Heimatbund Landschaft Eiderstedt
- Evangelisches Jugenderholungsdorf St. Peter-Ording
- Hotel Ambassador, St. Peter-Ording
- Alte Schule Tating
- Galerie Küstenfocus, Vollerwiek
- Jugendherberge Husum
- Zweirad Clausen, Husum
- Hotel zur Treene, Schwabstedt
- Wattführer*in & Gästeführer*in: Achim Steinbeck, Jan Krüger, Thomas Antonczyk, Hans Gerd, Christiane Küker























Nationalparkt Partner

Vorteile der Partnerschaft zusammengefasst:

- direkter Draht zur Nationalparkverwaltung
- Nutzung des Nationalpark-Partner-Logos für Marketingmaßnahmen
- Positive Marketingeffekte und Kooperationsmöglichkeiten
- · Gemeinsamer kontinuierlich gepflegter Internetauftritt
- · Vertretung auf Messen, Infoveranstaltungen und Aktionstagen
- Auslage eigener Printprodukte in den Nationalpark-Informationszentren
- Kostenloser Bezug von hochwertigem Informationsmaterial
- Nutzung von professionellen Bildern aus dem Nationalpark-Foto-Archiv
- Kostenlose Teilnahme am Fortbildungsangebot für Nationalpark-Partner-Betriebe

Folie der IHKo



ITI-Förderprogramm Westküste



Volumen 400.000,-€ Start Februar 2017

ITI_2.1_ Nationalpark-Partnerschaft Plus

- 1 Evaluierung der Nationalpark-Partnerschaft

 Bericht eines externen Dienstleisters mit Handlungsempfehlungen
- 2 Konzept Weiterentwicklung der Nationalpark-Partnerschaft Workshop, Beratung durch einen externen Dienstleister (Konzeptentwicklung)
- 3 Gewinnung neuer Nationalpark-Partner
- 4 Qualifizierung der Nationalpark-Partner Neue Fortbildungsmodule, Exkursionen, externe ReferentInnen
- 5 Kommunikation und Marketing für National-Partnerschaft und Weltnaturerbe Flyer, Anzeigen, Plakate, Web-Seite, Videos
- 6 Events Nationalpark-Partner und Weltnaturerbe
- 7 Projektmanagement (Vollzeitstelle über 3 Jahre)

–Partner–

Nationalpark Wattenmeer











